



CONTATTO



Luogo e data di nascita :
Casablanca Marocco il 13.01.1986



HOBBY

Viaggiare, musica (araba).

Volontà di accrescere le mie conoscenze professionali al fine di valorizzare le proprie capacità/attitudini, nonché in una identificazione nell'impresa contribuendo allo sviluppo di questa.

SANA CHEFRI

EXPORT MANGER

ISTRUZIONE

2012

- Corsi presso Unioncamere, Bari
- I nuovi incoterms2020: profili applicativi
- Crediti documentari e lettere di credito

2007

Diploma di scuola secondaria: Corso Perito aziendale in lingue estere (Francese, inglese e tedesco).
Istituto Tecnico Commerciale Tanno Corato (BA)

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Febbraio 2020 – ad Oggi

Export manager

CEREALITALIA I.D. spa (gruppo Cannillo) Corato (BA)

- ramo aziendale del gruppo Cannillo; al cui interno rientra anche la distribuzione a marchio Despar.
- L'azienda è produttrice di cereali per la prima colazione, barrette, cioccolato e snack salati a marchio proprio e per conto terzi. Con due stabilimenti di produzione: uno a Corato e a Frigento.
- Il Fatturato totale del gruppo è di 800 mln di Euro e con circa 2500 addetti.
- Azienda che produce per le principali aziende industriali oltre alle private label per le insegne nazionali e internazionali.
- Il ruolo riporta direttamente al direttore generale
- Responsabile Export, con focus principale sul mercato Africano e quello medio-orientale e con clienti in 38 paesi del mondo.
- fatturato gestito di 3.500.000 €/anno.
- Gestione delle private label e dell'inserimento presso la GDO (SPAR,CARREFOUR,AUCHAN,MARGIANE,BRAVO,PLODINE.....) dei brands aziendali.
- Coordinamento e gestione importatori/distributori nei mercati.
- Assistenza clienti nel processo di acquisto.
- Studio strategie dei mercati esteri.
- Partecipazione a fiere estere.
- Obiettivo conseguito: presenza internazionale del prodotto con crescita consistente del fatturato

2016 – gennaio 2020

Sales account Estero
CEREALITALIA I.D. spa (gruppo Cannillo) Corato (BA)

Gestione clienti esteri e nazionali
Gestione delle private label e dell'inserimento presso la GDO dei brands aziendali. Coordinare importatori/distributori nei mercati.

Assistenza clienti nel processo di acquisto.
Preparazione e partecipazione a fiere estere e nazionali.
Sviluppo contatti esteri
Inserimento e gestione ordini esteri, documentazione
Gestione e organizzazione trasporti
Il ruolo riporta direttamente al direttore vendite

2010 – 2016

Addetto ufficio estero
Mr kanny (Cannillo Srl) Corato (BA)

Gestione e preparazione documenti in import -export
Gestione servizio clienti esteri
Preparazione e partecipazione a fiere estere e nazionali.
Gestione agenti
Gestione e organizzazione trasporti
Inserimento e gestione ordini esteri
Gestione clienti esteri e nazionali
Sviluppo contatti esteri

2008 – 2010

Addetto amministrazione
(Cannillo Srl)

Fatturazione attiva e passiva
Redazione e compilazione dei documenti
Attività di data entry
Archiviazione documentazione cartacea/elettronica
Attività di segreteria.

COMPETENZE ACQUISISTE

- Capacità interpersonale e relazionale
- Competenze comunicative e linguistiche
- Competenze organizzative e gestionali
- Problem solving
- Ragionamento logico
- Controllo e monitoraggio dei costi
- Controlli di budget
- Tecniche marketing

COMPETENZE LINGUISTICHE

Italiano: madrelingua conoscenza professionale orale e scritta
Arabo: madrelingua conoscenza professionale orale e scritta
Francese: madrelingua conoscenza professionale orale e scritta
Inglese: conoscenza professionale orale e scritta

COMPETENZE INFORMATICHE

- Pacchetto office
- Posta elettronica
- Editing foto e video
- Social network

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

In possesso di patente B
Disponibilità a trasferte

In ottemperanza alla legge Dlgs 196/2003, presto il consenso al
trattamento dei dati personali.