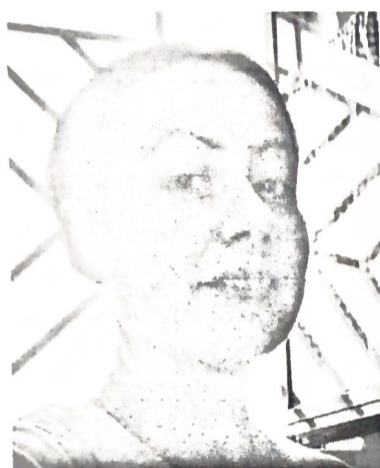


Marianna Mistrulli



data di nascita: **15 Dic, 1976**

Patente di guida **B**

ESPERIENZA

ESPERTA IN ASSISTENZA CLIENTI E VENDITE ONLINE - AZIENDA AGRICOLA DE RUVO

Azienda agricola "De Ruvo". Corato (BA), Italia | **Gen 2013 - Dic 2016**

Nel mio ruolo di operatrice call center, ho rappresentato il cuore pulsante dell'Azienda Agricola De Ruvo, un nome sinonimo di eccellenza nell'olio extravergine di oliva. Con dedizione e competenza, ho gestito le vendite online, fornendo un servizio clienti impeccabile e personalizzato che ha contribuito a fidelizzare la clientela e ad espandere il mercato dell'azienda. La mia comunicazione efficace e la profonda conoscenza del prodotto hanno trasformato ogni interazione in un'opportunità di vendita, rafforzando la presenza online dell'azienda e la sua reputazione.

ESPERTA IN DESIGN DEGLI INTERNI E ADDETTA ALLE VENDITE

Mobilificio "Scaringella". Corato (BA), Italia | **Gen 2006 - Mag 2010**

Ho avuto il privilegio di contribuire alla crescita del rinomato Mobilificio Scaringella, dove ho affinato le mie competenze come progettista di

COMPETENZE

Progettazione d'interni

Consulenza Personalizzata

Gestione delle Vendite

Servizio ai Clienti di Alta Qualità

Marketing e Vendite Online

LINGUE

ITALIANO madrelingua

arredamenti di interni. Durante questo periodo, ho guidato i clienti attraverso il processo di trasformazione delle loro case in spazi abitativi personalizzati e funzionali, garantendo soluzioni di design innovative e su misura. La mia dedizione e il mio acume nel comprendere le esigenze dei clienti hanno portato a un incremento significativo delle vendite, consolidando la mia reputazione come professionista di fiducia nel settore dell'arredamento.

SPECIALISTA IN VENDITE E DESIGN D'INTERNI

Mobilificio "Ciprelli". Corato (BA), Italia | Lug 2000 - Ott 2005

Con una passione ardente per il design e un talento innato per le vendite, ho contribuito significativamente al successo del Mobilificio Ciprelli. In qualità di progettista d'interni, ho trasformato spazi ordinari in ambienti straordinari, creando esperienze abitative su misura che riflettono la personalità e lo stile di vita dei clienti. La mia abilità nel guidare i clienti attraverso scelte estetiche e funzionali ha portato a un aumento esponenziale delle vendite, affermando la mia posizione come punto di riferimento nel settore dell'arredamento di qualità.

CONSULENTE DI VENDITA ESPERTA IN CALZATURE

Negozi di calzature "Fiorentino". Corato (BA), Italia Gen 1996 - Giu 2000

Nel cuore dell'industria della moda, ho servito con passione e dedizione come consulente di vendita presso il prestigioso negozio di calzature Fiorentino G.enne. In questi anni, ho non solo venduto scarpe, ma ho creato esperienze uniche per ogni cliente, aiutandoli a trovare la perfetta fusione tra comfort e stile. La mia profonda conoscenza del prodotto e la capacità di anticipare le tendenze di moda hanno portato a un significativo incremento delle performance di vendita, rendendomi una figura chiave nel team e un punto di riferimento per una clientela esigente.

ISTRUZIONE

MAESTRO D'ARTE Liceo artistico "Federico II Stupur Mundi" Corato (BA), Italia Set 1990 - Lug 1995

Diploma conseguito con una votazione di 51/sessantesimi