



# Massimo Leone



## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

**Amministratore e Direttore Generale** Officine del Valore Srls – Corato, Ba dal 05/2022 – ad oggi

- Marketing: gestisco con un ufficio marketing interno campagne di comunicazione tradizionali ma soprattutto digital. Ci occupiamo di piani marketing, branding, social media management, web.
- E-commerce: gestisco brand di proprietà nell'ambito della distribuzione organizzata, detergenza casa, prodotti bio.
- Event Management: organizzo eventi per le aziende clienti o direttamente riportabili alle attività aziendali.
- Franchising: gestisco progetti di franchising dall'idea alla realizzazione, dallo sviluppo al mantenimento di reti di punti vendita sul territorio nazionale.

**Titolare e Direttore Commerciale** Retis Italia Sas – Corato, Ba

01/2016 - ad oggi

Socio accomandatario e direttore commerciale di una società con 2 business unit:

- Vendite: gestisco con agenti su tutto il territorio nazionale l'inserimento di industrie sia food che non food nel mondo della grande distribuzione organizzata. Mi occupo personalmente delle vendite di software gestionale per la GDO prodotta dalla SPARK CONSULTING.
- Franchising: gestisco progetti di franchising per quanto riguarda il recruitment di nuovi affiliati.

**Responsabile Comunicazione** Caseificio Maldera Srl – Corato, Ba

01/2025 - ad oggi

- Mi occupo della totale comunicazione (interna ed esterna) del Caseificio e di tutte le aziende ad esse collegate

**Formatore aziendale** Aziende commerciali, Industrie Food, Industrie Non Food – Italia

01/2010 - ad oggi

- Creazione di corsi specifici tenuti in aziende clienti, con tematiche: tecniche di vendita, gestione agenti, gestione reti di agenti, marketing, digital marketing, ecommerce, strategia aziendale.

**Titolare e Responsabile software** Level Informatica / Level Sistemi / Level Consulting – Corato, Bari

06/1996 - 01/2016

Socio di software house specializzate in software gestionale.

Ho gestito nella Level Consulting un team di 15 sviluppatori software.

Partner di grandi software house come SAP, METODO e MICROSOFT.

Assistenza tecnica su reti lan, pc, server e sistemi complessi.

**Sviluppatore di software** I PRO SOC COOP – Corato, Bari

06/1992 - 02/1996

- Sviluppo e modifica di software gestionale per catene di punti vendita, distributori.
- Sviluppo e modifica di software gestionale per commercialisti e consulenti aziendali.

**Sviluppatore di software** CIPIESSE SOFTWARE – Bari, Bari

10/1991 - 06/1992

- Sviluppo e modifica di software in COBOL. Clientela seguita: grandi aziende, distributori, trasporti.

## CONTATTI

## PROFILO PROFESSIONALE

Sono un professionista nell'ambito del marketing, delle vendite e della consulenza, con esperienza pluriennale nella gestione di team composto da molti membri, garantendo organizzazione impeccabile, rispetto delle linee guida ed efficienza esecutiva. Pongo la massima attenzione alla formazione del personale come chiave per il miglioramento continuo del servizio e per il rafforzamento dello spirito di squadra. Ho un forte orientamento agli obiettivi e attitudine pragmatica. Ho una personalità intraprendente e determinata, ho conseguito la laurea specializzandomi in Scienze della Comunicazione con una tesi sul franchising dal titolo "Il Franchising come acceleratore delle vendite". Posso contare su una forte motivazione e sul desiderio di crescere professionalmente come responsabile marketing e commerciale, contribuendo proattivamente al raggiungimento degli obiettivi individuali e di team. Sono proprietario di alcuni brand specialmente in ambito di e-commerce.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Esperto di Marketing e Comunicazione
- Spiccato orientamento commerciale
- Abilità di networking commerciale
- Competenza nella gestione commerciale dei social media

- Contabilità aziendale e commerciale
- Criteri di strutturazione dell'offerta commerciale
- Sviluppo del caso commerciale
- Prospezione commerciale
- Buone doti di consulenza e attitudine commerciale
- Attitudine commerciale ed esperienza nella gestione aziendale
- Architettura dei negozi e commerciale
- Buona attitudine all'insegnamento sia verso manager aziendali, sia verso venditori e componenti ufficio marketing e vendite

## LINGUE

**Italiano:** Madrelingua

**Inglese:** B1  
Intermedio

**Francese:** A2  
Base



## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

### Ecommerce Manager

24 ore Business School – Aprile 2023

### Il piano di marketing, definire in maniera efficace obiettivi ed azioni di mercato

SDA Bocconi School Of Management – Marzo 2023

### Laurea : Scienze della comunicazione

Università di TERAMO – Teramo, 03/2021

Ho intrapreso il corso di studi universitario solo nel 2017 perché nel 1991, subito dopo il diploma, ho iniziato a lavorare come sviluppatore software ed il tempo per lo studio era insufficiente. Nel 2017 si è presentata l'opportunità di laurearmi grazie all'Università di Teramo ed al partenariato con l'Enasarco (al quale sono iscritto)

### Ragioniere Programmatore: Sviluppo software, Ragioneria ed Economia

Istituto Tecnico Commerciale TANNIOIA – Corato , 07/1991

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

*Massimo Leone*