



Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

Nome / Cognome **Giancarlo Lastella**

E-mail

Cittadinanza Italiana

Data di nascita 23-12-1983

Sesso Maschile

**Occupazione
desiderata/Settore
professionale** Key Account manager
Agente di commercio
Sell out specialist
Merchandiser

Esperienza professionale

Date **Dal 2010 ad oggi**

Lavoro o posizione ricoperti Agente di commercio

Principali attività e responsabilità Distribuzione accessori per telefonia a marchio CELLULAR LINE in tutte le grandi insegne tra le quali: Mediaworld, Euronics, Trony, Expert e nel canale GDFOOD: Auchan, COOP

Nome e indirizzo del datore di lavoro Agenzia di rappresentanza Connect Srl – Via Tolstoj 14, Corato (BA)

Tipo di attività o settore [Accessori per telefonia](#)

Date **Dal 2006 al 2010**

Lavoro o posizione ricoperti Sell out specialist / merchandiser

Principali attività e responsabilità Supporto alle vendite nel settore telefonia e merchandiser accessori CELLULAR LINE, responsabile delle attività di promozione delle vendite all'interno dei punti vendita in tutte le grandi insegne: Mediaworld, Euronics, Trony, Expert e nel canale GDFOOD: Auchan, COOP

Nome e indirizzo del datore di lavoro Agenzia Phonix Store Sas – Via Luigi Santarella 22, Corato (BA)

Tipo di attività o settore [Accessori per telefonia](#)

Date **Dal 2005 al 2006**

Lavoro o posizione ricoperti Brand ambassador

Principali attività e responsabilità Supporto alle vendite, promozione attiva del brand Nokia curando l'immagine e la reputation sul territorio in tutte le grandi insegne: Euronics, Trony, Expert

Nome e indirizzo del datore di lavoro CONCORDE ITALIA Srl - Via Nazionale delle Puglie 199, Casoria (NA)

Tipo di attività o settore Telefonia, promozione

Date	Dal 2003 al 2005
Lavoro o posizione ricoperti	Addetto alle vendite
Principali attività e responsabilità	Assistenza alla clientela, promozione e vendita di telefonia ed accessori
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Rivenditore autorizzato Tre di Netcom Ss
Tipo di attività o settore	Telefonia
Istruzione e formazione	
Date	Da Novembre 2006 a Luglio 2007
Titolo della qualifica rilasciata	Attestato di addetto alle vendite
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Corso di formazione per commesso alle vendite della durata di 217 ore, codice APP040212 approvato dalla Regione Puglia. Accompagnamento al lavoro, Tecnologie informatiche, Competenze per il lavoro: qualità e sicurezza, Tecniche espositive, Tecniche di vendita, Comunicazione nel contesto di vendita, Elementi di gestione del magazzino, Elementi di tecniche commerciali e mercantili
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	C.I.F.I.R. - Istituto Antoniano - Via S. Annibale Di Francia 133 – Trani(BA)
Livello nella classificazione nazionale o internazionale	Corso di formazione professionale
Date	Dal 1999 al 2003
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma in tecnico della gestione aziendale linguistica
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Economia aziendale, Informatica, Tecniche professionali dei servizi commerciali, Diritto ed economia, Tecniche di comunicazione, Italiano, Storia, Matematica, Inglese, Francese, Scienze della terra e biologia, Stage aziendali.
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	IPC - Istituto Professionale per i Servizi Commerciali Luciano Tandoi – Corato (BA)
Livello nella classificazione nazionale o internazionale	Diploma di scuola superiore
Date	Dal 2000 al 2001
Titolo della qualifica rilasciata	Attestato di partecipazione
Principali tematiche/competenze professionali possedute	Programma di formazione IG students (impresa in laboratorio): finalizzato alla creazione e gestione, in ambito extrascolastico, di una vera e propria impresa in laboratorio denominata "MILLENIUM JARS". Ideazione, produzione e commercializzazione di un bene o un servizio e partecipazione a fiere e competizioni. Sviluppo di competenze imprenditoriali, professionali e autonomia lavorativa.
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Fondazione IG students in convenzione con il Ministero della Pubblica Istruzione, il Ministero dell'Università e della Ricerca, il Ministero del Lavoro e della Previdenza Sociale. Con il contributo del Fondo Sociale Europeo.

Capacità e competenze personali

Madrelingua(e)

Italiana

Altra(e) lingua(e)

Autovalutazione

Livello europeo ()***Inglese**

Comprensione				Parlato				Scritto	
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale			
A1	Utente base	A1	Utente base	A1	Utente base	A1	Utente base	A1	Utente base

(*) Quadro comune europeo di riferimento per le lingue

Capacità e competenze sociali

Ottime capacità di relazione col pubblico acquisite negli anni di esperienza lavorativa a contatto con la clientela, Ottime capacità di relazione con i bayer di diverse insegne e con gli addetti nel settore telefonia e accessori.

Capacità e competenze organizzative

Ottime abilità nella gestione autonoma di punti vendita, Ottime capacità organizzative nel lavoro autonomo e in team.

Capacità e competenze tecniche

Abilità nella utilizzo di software aziendali per la gestione ordini...

Capacità e competenze informatiche

Patente europea ECDL conseguita...

Altre capacità e competenze

Automunito

Patente

Automobilistica A e B

Ulteriori informazioni

Inserire qui ogni altra informazione utile, ad esempio persone di riferimento, referenze, ecc. (facoltativo, v. istruzioni)

Firma

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali (facoltativo)".